

A SAVOIR...

NOS FORMATIONS

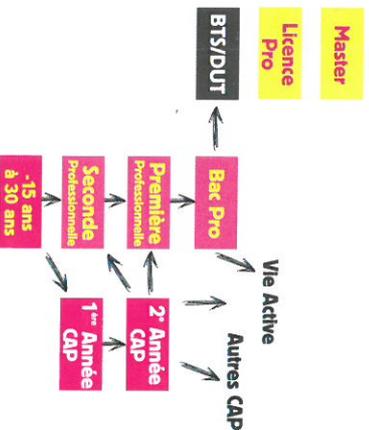
MODALITÉS D'INSCRIPTION

- Trouver un employeur ;
- Contacter le CFA pour obtenir une fiche de préinscription ou imprimer la fiche en ligne ;
- L'employeur demande à sa chambre consulaire (CMA, CCI...) d'établir le contrat ;
- Rapporter le contrat signé au CFA (les trois originaux) pour une inscription définitive au CFA ;
- Inscription possible jusqu'à mi-Décembre.

CONDITIONS D'INSCRIPTION

- Avoir terminé sa 3^{ème} et avoir 15 ans ;
- Les jeunes sortant de 3^{ème} et atteignant l'âge de 15 ans entre la rentrée et le 31 décembre peuvent bénéficier du « dispositif d'accompagnement vers l'apprentissage » au sein de notre établissement (sous forme de convention avant le contrat à leurs 15 ans) ;
- Avoir entre 15 et 30 ans.

L'ACCÈS À LA FORMATION



PÉRIODE D'ESSAI

Le contrat d'apprentissage peut être rompu par l'une ou l'autre des parties durant les 45 premiers jours, consécutifs ou non, de formation en entreprise.

FORMATION CONTINUE

Vous êtes dans la vie active et vous souhaitez intégrer une formation dans l'une de nos filières, il existe différents dispositifs (CIF CDI, CIF CDD, CIF Intermédiaire, Contrat pro...).

Contactez-nous au plus tôt pour connaître les conditions d'accès.



VENTE

CAP VENTE

Cette formation professionnelle vous permet de devenir un employé qualifié pour les activités suivantes :

- OPTION A**
- Produits alimentaires**
- Réception des produits et mise en état de conservation
- Suivi marchand des familles de produits alimentaires
- Vente, accompagnement de la vente
- OPTION B**
- Produits d'équipement courant**
- Réception des produits et tenue des stocks
- Aide au suivi d'assortiments
- Vente, accompagnement de la vente

BAC PRO VENTE

Il a pour objectif de :
Développer des compétences en vente et de former des commerciaux

BAC PRO COMMERCE

Cette formation vous permet de devenir un employé commercial autonome et qualifié.

3 fonctions essentielles sont abordées durant la formation :

- Vendre - Gérer - Animer

BTS TECHNICO COMMERCIAL

Cette formation a pour objectif de former des cadres de la vente, commerciaux ayant une connaissance technique leur permettant de conseiller au mieux leurs clients.



COIFFURE

CAP COIFFURE

Cette formation vous permet de devenir un professionnel qualifié, compétent dans les techniques d'hygiène, de soins, de coupe, de mise en forme et de coiffage de la chevelure. Vous assurez aussi le conseil concernant les produits et les services relevant de votre compétence.

- 3 fonctions essentielles sont abordées durant la formation :**
- Fonction d'organisation et de gestion
 - Fonction d'exécution
 - Fonction de conseil et de vente

BREVET PROFESSIONNEL COIFFURE

Le titulaire du brevet professionnel coiffure est un professionnel hautement qualifié. Il est compétent dans les techniques d'hygiène et de soins capillaires, de coupe, de coloration, d'éclaircissement, de mise en forme temporaire ou durable et de coiffage. Il conçoit et réalise des coiffures personnalisées.

- 5 fonctions essentielles sont abordées dans cette formation :**
- Fonction d'accueil, prise en charge et relation-suivi clientèle
 - Fonction conseil clientèle - Valorisation des services et suivi beauté
 - Fonction conception, réalisation de techniques
 - Fonction animation et gestion du personnel
 - Fonction gestion administrative et financière développement de l'entreprise



MAINTENANCE des VÉHICULES AUTOMOBILES

CAP MAINTENANCE des VÉHICULES AUTOMOBILES

Cette formation professionnelle vous permet de devenir un mécanicien amené à exercer votre activité dans des entreprises de maintenance automobile.

- 3 fonctions essentielles sont abordées durant la formation :**
- Réceptionner le véhicule
 - Réaliser la maintenance courante et périodique
 - Restituer le véhicule

BAC PRO MAINTENANCE des VÉHICULES AUTOMOBILES

Cette formation professionnelle vous permet de devenir un technicien amené à exercer votre activité dans des entreprises de maintenance automobile.

- 4 fonctions essentielles sont abordées durant la formation :**
- Accueillir et conseiller le client, réceptionner le véhicule
 - Effectuer le diagnostic
 - Maintenir, dépanner, réparer le véhicule
 - Restituer le véhicule au client

Les fiches détaillées de nos formations sont disponibles sur notre site internet :

www.cfa-montargis.com



Grilles de salaire

Année d'exécution du contrat	de 16 ans à 17 ans	de 18 ans à 20 ans	de 21 ans à 25 ans	de 26 ans à 29 ans
1 ^{ère} année	27 %	43 %	53 %	100 %
2 ^{ème} année	39 %	51 %	61 %	100 %
3 ^{ème} année	55 %	67 %	78 %	100 %

Pourcentage du salaire minimum de croissance